

**Учебный план дополнительной профессиональной программы
(программы повышения квалификации)
«СТРАТЕГИЯ И ТАКТИКА ВЕДЕНИЯ ПЕРЕГОВОРОВ
В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЮРИСТА»**

№ п/п	Наименование дисциплин (разделов)	Ауд. работа	Дата проведения занятия	Время проведения занятия	Место проведения занятия
МОДУЛЬ 1. ПЕРЕГОВОРЫ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ И ЦИВИЛИСТИЧЕСКОМ ПРОЦЕССЕ					
1.	Переговоры как способ согласования взаимных интересов участников гражданских правоотношений	2	25 июня 2024 года	17.00 – 18.20	ауд. 214 5 учебный корпус СГЮА
2.	Переговоры как способ урегулирования гражданско-правовых споров	2	25 июня 2024 года	18.30 – 20.00	ауд. 214 5 учебный корпус СГЮА
3.	Практика проведения переговоров на английском, испанском и китайском языках: опыт межкультурной коммуникации	2	27 июня 2024 года	18.30 – 20.00	ауд. 214 5 учебный корпус СГЮА
	Итого:	6			
МОДУЛЬ 2. ПСИХОТЕХНОЛОГИИ ВЕДЕНИЯ ПЕРЕГОВОРОВ					
4.	Формирование навыков выбора эффективной стратегии переговоров с учетом конкретных практических задач и специфики деятельности	2	26 июня 2024 года	17.00 – 18.20	ауд. 214 5 учебный корпус СГЮА

5.	Арсенал методов, приемов и психотехнологий, которые помогут добиться своего. Формирование умений выявлять уловки партнеров по переговорному процессу. Обращение уловок оппонента в свою пользу	2	26 июня 2024 года	18.30 – 20.00	ауд. 214 5 учебный корпус СГЮА
6.	Информационная, психологическая, тактическая подготовка к проведению переговоров	2	27 июня 2024 года	17.00 – 18.20	ауд. 214 5 учебный корпус СГЮА
7.	Управление эмоциями. Приемы работы с агрессией. Разрешение сложных ситуаций без «эмоциональных потерь»	2	28 июня 2024 года	17.00 – 18.20	ауд. 214 5 учебный корпус СГЮА
8.	Ведение переговоров с жестким партнером. Техники психологической самообороны. Открытие ресурсов уверенного поведения в сложных коммуникативных ситуациях	2	28 июня 2024 года	18.30 – 20.00	ауд. 214 5 учебный корпус СГЮА
	Итоговая аттестация	2		Зачет (тренинг)	
	ИТОГО:	18	Удостоверение о повышении квалификации		